

Contrat record pour Stadler à la Silicon Valley

Pour 551 millions de dollars, le fabricant suisse livrera seize trains à l'entreprise américaine Caltrain

Immense succès pour le savoir-faire ferroviaire suisse. Stadler Rail a annoncé hier la signature d'un contrat d'une valeur maximum de 551 millions de dollars (530 millions de francs) pour la livraison dès 2019 de seize trains à deux étages de type KISS à l'entreprise de transport américaine Caltrain. Ce montant comprend une option de 96 wagons supplémentaires d'une valeur de 385 millions de dollars. Les nouvelles rames circuleront en Californie et relieront San Francisco à San Jose, dans la Silicon Valley.

Le contrat signé sur place hier relève d'une importance particulière pour Stadler Rail, et cela à double titre. C'est le montant contractuel le plus élevé qu'a obtenu jusqu'à présent le groupe thurgovien aux Etats-Unis, sur un total de sept contrats conclus jusqu'à présent, qui s'étalent des années 2002 à cet été. Ce contrat est aussi

le premier qui permet à l'entreprise de Bussnang (TG) de vendre aux Américains des trains à deux étages.

Et pour Caltrain aussi, ce contrat est particulier. Le directeur de l'entreprise de transport américaine, Jim Hartnett, souligne dans un communiqué: «Nous avons cherché un partenaire (Stadler) qui nous offre un produit de classe internationale pour notre programme de modernisation, le plus important projet de transformation de notre entreprise.»

Faire circuler ses trains dans la Silicon Valley est sûrement aussi une vitrine de tout premier plan. Le directeur et propriétaire de Stadler Rail, l'ancien conseiller national Peter Spuhler (UDC), l'affirme sans ambages: «Et nous espérons naturellement que notre image comme leader de l'innovation aux Etats-Unis va être encore renforcée avec ce contrat et que nous serons aussi couronnés de succès dans d'autres appels d'offres.» Selon Stadler, le train KISS est un produit high-tech parfait pour cette région qui abrite Apple et Facebook. **Thomas Thöni** Zurich